

BIG DEAL @ BIGTECH

Africa

Des centaines de deals à portée de main

09-11
SEPT
2025

tunisia

KRAM-TUNIS
EXHIBITION CENTER



Un catalyseur de collaborations stratégiques

BIGDEAL, initié au sein de BIGTECH AFRICA 2025, vise à connecter efficacement startups, investisseurs et grands groupes via un dispositif exclusif de **matchmaking stratégique**.

Un cadre exclusif pour faciliter les **connexions à fort potentiel** entre professionnels

Algorithme intelligent et accompagnement humain pour des **connexions qualifiées**

Mise en lumière médiatique des **partenariats conclus** durant l'événement

Catalyser les partenariats qui structurent **l'économie numérique africaine**

Pourquoi BigDeal ?



Accélérateur d'Écosystème

Catalysez la naissance de partenariats structurants pour l'économie numérique africaine et positionnez-vous comme un acteur clé de cette transformation.



Visibilité Stratégique

Bénéficiez d'une exposition ciblée auprès des décideurs, investisseurs et innovateurs qui façonnent l'avenir technologique du continent.



Exclusivité Premium

Accédez au seul espace de deal-making premium de la région, avec un processus de matchmaking qualifié et des espaces de négociation confidentiels.



ROI Tangible

Générez des leads qualifiés et concrétisez des partenariats avec une démarche orientée résultats et un accompagnement de bout en bout.

BIG DEAL offre l'environnement idéal pour transformer les discussions en partenariats concrets, avec un accent sur la qualité des mises en relation et l'efficacité du processus.

Chiffres clés et Audiences



15 000+

**visiteurs
professionnels**



200+

**exposants &
startups**



60

investisseurs



100

**intervenants
internationaux**



Des centaines de deals à portée de main

Création de valeur pour les sponsors



S'associer à BIGDEAL, c'est valoriser votre marque tout en contribuant à l'essor de l'écosystème tech africain.

Visibilité accrue

Exposition premium auprès de 15 000+ professionnels du numérique.

Rôle de facilitateur

Positionnement comme acteur clé dans la création de partenariats stratégiques

Association prestigieuse

Lien avec la réussite d'un événement majeur du numérique africain

Communication multi- canaux

Présence sur tous les supports (web, print, vidéo, signalétique)

Une reconnaissance, fondée sur l'excellence, pas LE HASARD

BIG DEAL repose sur un processus en plusieurs étapes, conçu pour maximiser la qualité des rencontres et favoriser la signature de deals concrets :

Inscription et accès à la
plateforme de matchmaking

Rencontres sur site dans
la zone BIG DEAL

Valorisation des
deals signés



Parcours d'un sponsor

De l'engagement initial jusqu'au suivi post-événement, nous vous accompagnons à chaque étape de votre expérience BIGDEAL.

1

Sélection de l'offre adaptée

Choisissez le niveau d'engagement qui correspond à vos objectifs stratégiques

2

Personnalisation du dispositif

Affinez votre expérience avec nos équipes pour maximiser votre impact

3

Participation aux temps forts

Vivez l'intensité des rencontres et contribuez aux échanges durant l'événement

4

Valorisation et suivi

Bénéficiez des retombées et continuez à développer les relations initiées.

OFFRE DE SPONSORING

Formats de Sponsoring Proposés



Gold Sponsor

Visibilité essentielle et accès privilégié

10 000 DT HT



Official Sponsor

Exposition stratégique et opportunités exclusives

20 000 DT HT



Naming Strategic Partner

Visibilité maximale et personnalisation complète

50 000 DT HT

Note: Positionnement hiérarchisé selon le niveau d'engagement : taille du logo, présence sur les supports de communication, et visibilité événementielle.

GRILLE DES AVANTAGES SPONSORING – BIGDEAL @ BIGTECH			
AVANTAGE PRINCIPAL	GOLD SPONSOR	OFFICIAL SPONSOR	NAMING SPONSOR(*)
Accès privilégié et visibilité premium	10 000 DT HT	20 000 DT HT	50 000 DT HT
Badges VIP inclus pour la zone The Lounge	1	3	à la carte
Présence du logo sur tous les canaux officiels (avant l'événement)	✓	✓	à la carte
Affichage du logo sur écran – Salle Carthage (lors du panel)	✓	✓	à la carte
Affichage du logo lors des signatures de deals à la Salle Carthage	✓	✓	à la carte
Signalétique dédiée dans les zones à forte affluence (Big Deal & The Lounge)	✓	✓	à la carte
Rencontres d'affaires sur mesure & matchmaking stratégique			
Accompagnement personnalisé en matchmaking	-	✓	à la carte
Rendez-vous stratégiques confirmés	5 Startups/J	10 Startups/J	à la carte
Accès aux informations des participants rencontrés	-	✓	à la carte

	GOLD SPONSOR	OFFICIAL SPONSOR	NAMING SPONSOR(*)
Rencontres d'affaires sur mesure & matchmaking stratégique	10 000 DT HT	20 000 DT HT	50 000 DT HT
Participation aux panels BIG DEAL	1 Panel	2 Panels	à la carte
Interview dans un podcast exclusif	-	✓	à la carte
Concrétisation des partenariats & valorisation des engagements			
Soutien à la signature de MOU (Memorandum of Understanding)	✓	✓	à la carte
Visibilité dans la zone The Lounge (B2B & VC Room)	✓	✓	à la carte
Valorisation post-événement et retombées médiatiques			
Communication sur les réseaux sociaux	✓	✓	à la carte
Intégration dans la vidéo récapitulative "Best-Of"	✓	✓	à la carte
Accès à un cadre de networking privée de haut niveau			
Accès à la soirée de networking VIP	1	3	à la carte

(*) + PACK GOLD DE BIGTECH AFRICA (inclus)

POUR DEVENIR SPONSOR DES BIGDEAL @ BIGTECH 2025

Contactez directement



Skander HADDAR
CEO and Founder

✉ skander.haddar@tpm.tn
☎ +216 22 982 982



Imane Channoufi
COO, Mine'n Shine

✉ coo@minenshine.com
☎ +216 98 267 203



Marwa Ben Hassine
PMO, Mine'n Shine

✉ pmo@minenshine.com
☎ +216 90 379 406